



Utilice la revolucionaria **factura electrónica** y otros comprobantes fiscales digitales que ofrece este sistema.

Elabore **cotizaciones, pedidos, remisiones, facturas y devoluciones**.

Cada documento guarda su estatus para darle seguimiento: pendiente, cancelado, surtido, facturado, devuelto, etc.

Agregue para cada tipo de documento un **ilimitado** número de campos particulares para su empresa y con características individuales.

Defina **políticas** para aplicar precios y descuentos en forma automática al registrar ventas, dependiendo del cliente y del artículo. Los descuentos pueden otorgarse **por promoción, por cliente, por artículo y por volumen**. Pueden también establecerse descuentos máximos autorizados.

Maneje listas de precios de acuerdo a sus necesidades y establezca **precios** de venta mínimos. **Actualice** sus precios por grupos de artículos en base al precio anterior, a un porcentaje, a otra lista de precios, al costo de la última compra y a los márgenes de utilidad.

Asigne para sus vendedores políticas de **comisiones** sobre ventas dependiendo de los artículos vendidos o de los clientes atendidos.

Aplique las **políticas de crédito** para verificar la situación de cada cliente, su saldo vencido, y su límite de crédito al momento de registrar las ventas.

Adicionalmente a los **impuestos** y retenciones más comunes como: IVA, IEPS, IVA retenido e ISR retenido, registre usted cualquier otro tipo de gravamen no contemplado.

Utilice las enormes facilidades que ofrece el sistema para la captura de **documentos**, como:

- **ilimitado** número de direcciones para envío y facturación por cliente.
- Notas adicionales por artículo y por documento.
- Manejo de juegos (**Kits**).
- Manejo de **lotes, números de serie y pedimentos** de importación

(requiere de Inventarios).

- Asignación opcional de folio **consecutivo** a los documentos, inclusive por serie.
- Reservación opcional de artículos en existencia al registrar pedidos (cantidad comprometida).
- Utilización de 0 a 5 decimales en unidades y hasta 6 en el precio unitario.
- Manejo de artículos **no almacenables** y clientes eventuales.
- Surtido parcial o total de pedidos en remisiones o facturas.
- Cambio de precios y descuentos aplicados sólo por **usuarios autorizados**.
- Cálculo de la aportación al Fondo de Protección contra Gastos Catastróficos (cigarros).
- Impresión inmediata de documentos (al capturarse) o posterior por grupos.
- **Creación** de documentos en base a otros con un solo clic.
- Seguimiento desde el mismo documento a todo su **ciclo** de venta consultando sus documentos relacionados.

Analice su información a través de los reportes prediseñados que pueden obtenerse de **cualquier periodo**: semanal, mensual, bimestral, etc.

- **Ventas por artículo.**
- **Ventas por cliente.**
- **Ventas por vendedor.**
- **Margen de utilidad.**
- **Mayores ventas.**
- **Mejores Artículos.**
- **Artículos inactivos.**
- **Pendientes de surtir por artículo.**
- **Pendientes de surtir por cliente.**
- **Lista de precios.**
- **Comisiones de los vendedores.**
- **Diarios de ventas.**
- **Reporte de cobros.**
- **Envíos de mercancía.**
- **Impuestos.**
- **Simulación de cambio de precios.**

